

Commercial - Promoteur des ventes en articles de sport (H/F)

CNPC.FR

**Vous avez l'esprit commercial,
Vous êtes passionné de sport,
Vous aimez le contact,
Vous avez le goût du challenge ...**

**Votre objectif professionnel :
"Travailler pour un fabricant d'articles de sport"**

Venez vous former au CNPC pour devenir :

PROMOTEUR EVENEMENTIEL

MERCHANDISER

NEGOCIATEUR

TECHNICO-COMMERCIAL

REJOIGNEZ LE CNPC

L'ECOLE DU COMMERCE DU SPORT

Vos missions dans l'entreprise

- Prospecter et visiter une clientèle de distributeurs
- Organiser des animations et événements commerciaux
- Vendre et promouvoir des articles de sport
- Renforcer l'implantation merchandising
- Développer un réseau professionnel
- Etablir un plan de prospection

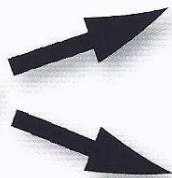
Niveau 3 . Titre inscrit au Répertoire National des Certifications Professionnelles



Commercial - Promoteur des ventes en articles de sport (H/F)

CNPC.FR 

**2 formules
selon votre profil
et votre projet**



Formation en alternance

24 mois en contrat d'apprentissage ou en contrat de professionnalisation

Formation continue

9 mois dont 8 semaines en entreprise

4 POLES DE COMPETENCES

Vendre, gérer et développer

Techniques de vente et d'achats
Prospection du réseau en autonomie
Marketing stratégique et publicité
Gestion du portefeuille clients

Promouvoir

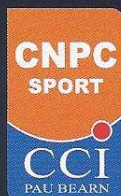
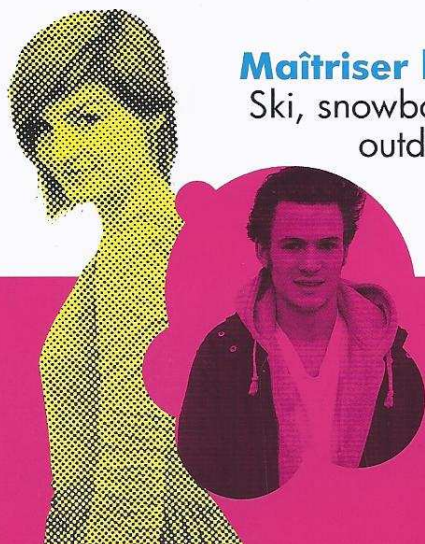
Animation et formation du réseau de distributeurs
Promotion des articles de sport
Merchandising
Organisation d'événements commerciaux
Techniques de négociation
Organisation d'une tournée commerciale, phoning commercial

Développer ses performances professionnelles

Techniques de communication
Informatique et multi-media
Langues étrangères
Techniques de recherche d'emploi

Maîtriser la technicité des articles de sport

Ski, snowboard, tennis, cycle, surf, textile, matériel outdoor, sports collectifs, chaussures, glisse urbaine, golf, fitness et diététique...



CNPC.FR 